



Hitit

Finansal Sonuçlar Sunumu 2022 1. Çeyrek

Mayıs 2022



Finansal ve Diğer Önemli Gelişmeler

2022-1. Çeyrek sonunda ciro ve FAVÖK 2019 – 1. Çeyrek seviyesini aştı.



Finansal Gelişim

2022-1.Çeyrek sonu itibariyle satış gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %21 artarak 3.8 mln dolara ulaştı. Böylelikle Covid öncesi dönem olan 2019 gelir seviyeleri yakalandı. 2022-1.Çeyrek sonu itibariyle SaaS gelirlerinin temeli olan yolcu sayıları bir önceki yılın aynı dönemine göre %41 artış gösterdi. Bu artışta yeni kazanılanların yanısıra mevcut partnerlerin iş hacimlerindeki artış etkili oldu.

Buna paralel olarak FAVÖK marjı 2022-1.Çeyrek sonunda %55 oranla Covid öncesi dönem olan 2019-1.Çeyrek oranının %16 üzerinde gerçekleşti. Yurtdışında büyüme stratejisi sonucunda gelirler %87 döviz, %13 TL bazında, yurtdışı / yurtiçi porsiyonu ise sırasıyla %67 ve %33 olarak gerçekleşti.

Yeni Partner Gelişmeleri

Sektördeki en büyük rakipten kazanılan ilk Partner havayolu Royal Brunei Havayolları'nın sistem geçişi tamamlandı. Afrika'da bir havayoluna rezervasyon sisteminden bağımsız tekil ürün kurulumu tamamlandı. Nepal Havayolları ve üç farklı havayoluyla daha anlaşma imzalandı.

Nakit Durumu

3 Mart 2022 tarihinde sonuçlanan halka arz sonrası 2022-1.Çeyrek sonu itibariyle nakit ve nakit benzerleri toplamı 25.8 mln dolardır. Aynı dönem için banka kredileri hariç nakit tutarı 23.5 mln dolar seviyesindedir. 2022-1.Çeyrek sonu itibariyle oluşan finansman giderleri ağırlıklı olarak USD fonksiyonel para birimi karşısındaki değerlendirme farkları kaynaklıdır.

Yatırımlar ve Bulut Mimarisi Çalışmaları

Teknokent mevzuatı çerçevesinde yürütülmekte olan projelere bağlı olarak 2022-1.Çeyrek sonu itibariyle 1.2 mln dolarlık Ar-Ge yatırımı yapıldı. Dünyanın en büyük 3 bulut altyapı sağlayıcılarından birisiyle Kavram Kanıtı (PoC) sürecinde çalışmalar tamamlanarak son aşamaya gelindi.



Şirket'in fonksiyonel para birimi 01.01.2020 tarihi itibarıyla USD olarak belirlenmiştir.

Net satışlar (milyon USD)

Brüt kar
marjı (%) (*)

35%

3.6

2019 3A

48%

3.1

2021 3A

72%

3.8

2022 3A

FAVÖK (milyon USD)

FAVÖK marjı (%)

39%

1.4

2019 3A

29%

0.9

2021 3A

55%

2.1

2022 3A

Net kar (milyon USD)

1.1

2019 3A

0.5

2021 3A

0.7

2022 3A

31 Mart 2022 itibarıyla 22 milyon USD tutarında net nakit

(*) Amortisman hariç satışların maliyeti dikkate alınarak hesaplanmıştır.



Finansal Özet

SaaS
payı
(%)

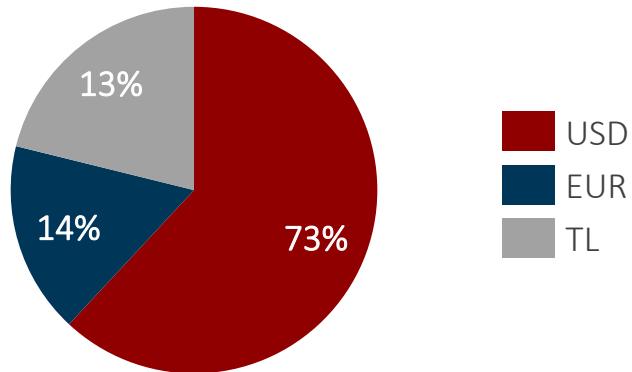
PSS	ADS	Diğer
82%	12%	6%

3

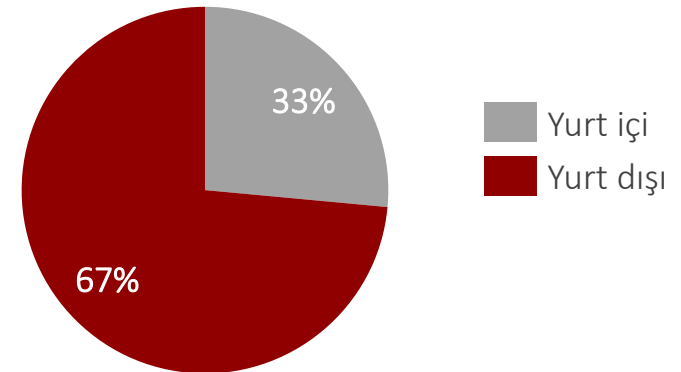
Satışların yaklaşık %87'sini yabancı para cinsinden gelirler (USD veya EUR) oluşturmaktadır

	2019 3A		2021 3A		2022 3A	
Ciro Kırılımı (USD)	USD	%	USD	%	USD	%
SaaS	2,242	63%	1,822	59%	2,231	59%
Yazılım Geliştirme ve Bakım	863	24%	766	24%	829	22%
IaaS ve Projeler	452	13%	541	17%	712	19%
Toplam	3,557	100%	3,129	100%	3,772	100%

Kur kırılımı (2022 3A)



Coğrafi Kırılım (2022 3A)

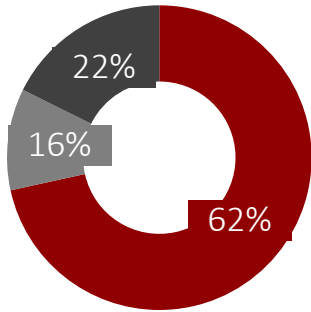




Maliyetlerin yaklaşık %68'i TL cinsindendir

Maliyet kırılımı¹

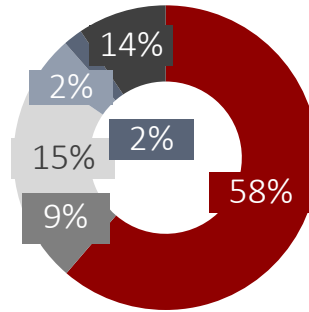
3A 2022 itibarıyla USD 2,562k



■ Satışların maliyeti
■ Satış & pazarlama
■ Genel yönetim

Maliyet kırılımı²

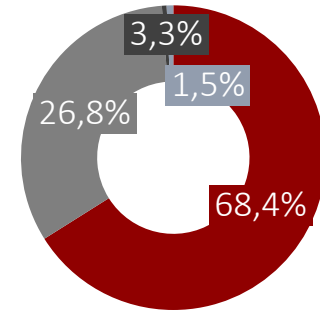
3A 2022 itibarıyla USD 2,562k



■ Personel
■ Amortisman
■ Yazılım desteği
■ Danışmanlık
■ Kira
■ Diğer

Döviz dağılımı

3A 2022 itibarıyla



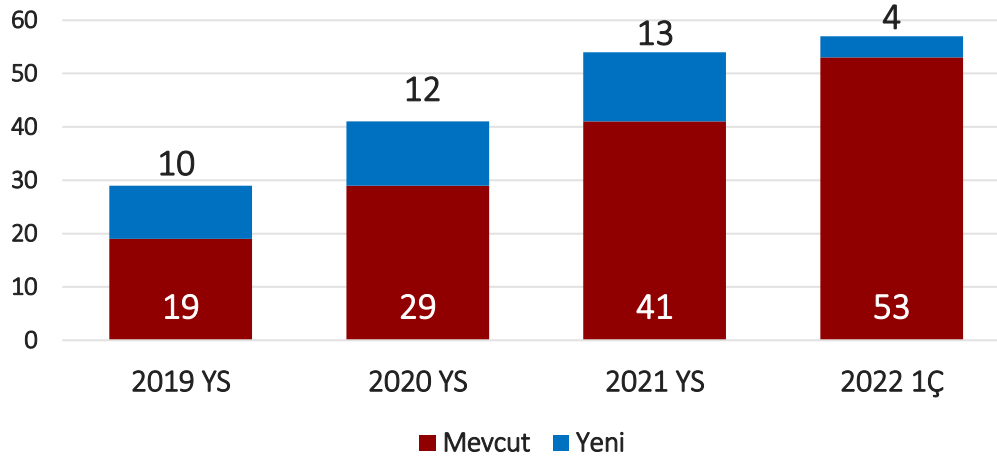
■ TL
■ USD
■ EUR
■ Diğer

(1) Maliyet dağılımına amortizasyon dahildir (2) Personel maliyetine personel maliyetlerinden doğan amortizasyon dahildir.



Partner Sayımızda İstikrarlı Artış

Hitit Partner Sayısı Gelişimi



- ✓ 4 yeni Partner ile anlaşma imzalandı
- ✓ 1 mevcut Partner ile ek çözüm anlaşması imzalandı
- ✓ Son 5 yılın en iyi 1. Çeyrek satış performansı

İhaleler ve Kurulum Projeleri

1Ç İhale Başarı Oranı*



Sistem Kurulumu Devam
Eden Partner Sayısı

11

Son Çeyrek Sistem Geçişi
Tamamlanan Partner Sayısı

2

* Sonuçlanan ihale sayısına göre hesaplanmaktadır.

4 yeni Partner ile son 5 yılın en başarılı 1. Çeyrek satış performansı



Yeni Partner Gelişmeleri

Sektördeki en büyük rakipten kazanılan ilk Partner havayolu Royal Brunei Havayolları'nın sistem geçişi tamamlandı.

Afrika'da bir havayoluna rezervasyon sisteminden bağımsız tekil ürün kurulumu tamamlandı. Nepal Havayolları ve üç farklı havayoluyla daha çözüm anlaşması imzalandı.

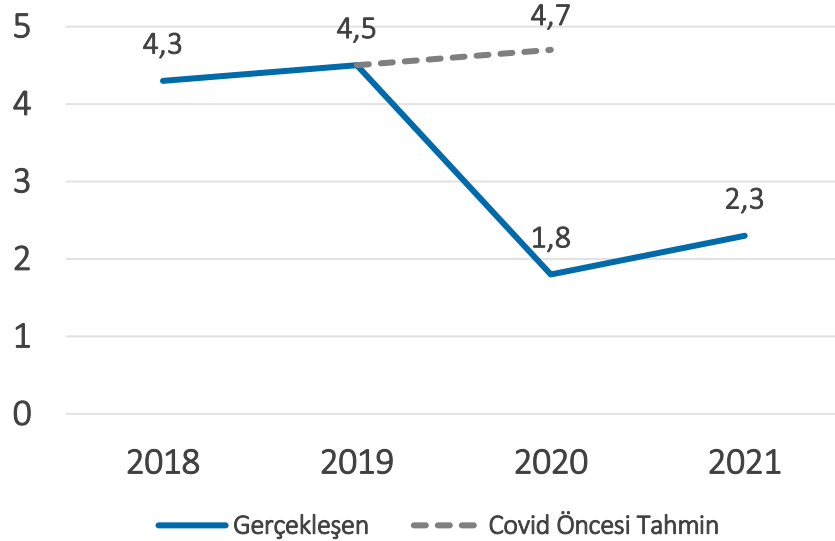
Bulut Mimarisi Çalışmaları

Dünyanın en büyük 3 bulut altyapı sağlayıcılarından birisiyle Kavram Kanıtı (PoC) sürecinde çalışmalar tamamlanarak son aşamaya gelindi.

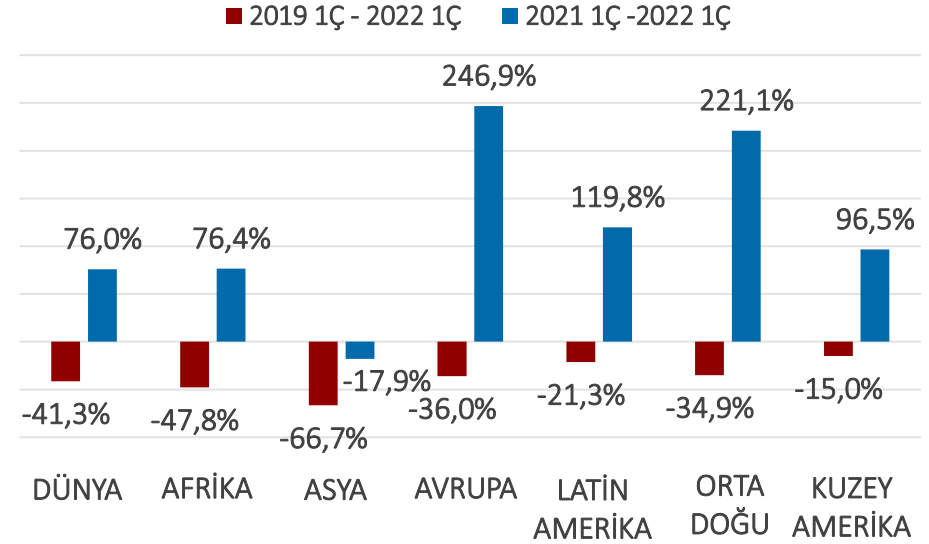
Sosyal Sorumluluk

Uçan Raketler Projesi Şanlıurfa'da hayata geçti. 105 okula masa, 1050 raket ve 10500 top yardımı yapıldı, 100 öğretmen masa tenisi antrenörlük sertifikasını aldı.

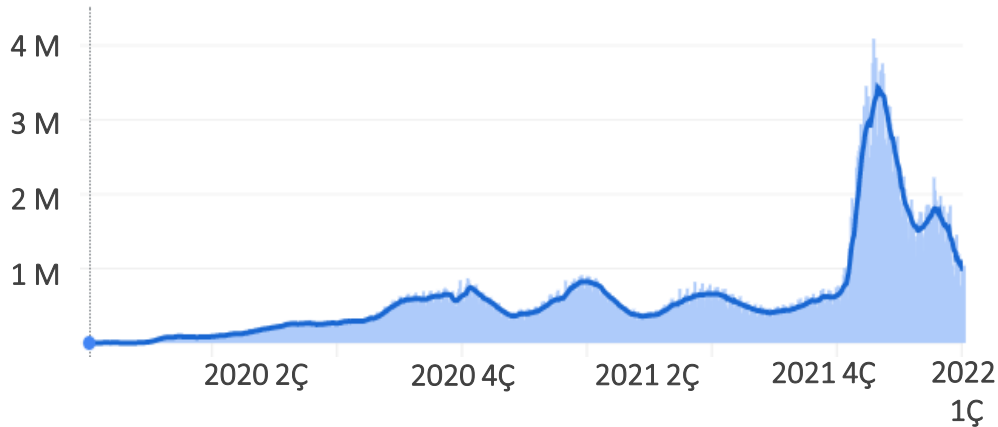
Global Yolcu Sayısı (milyar)



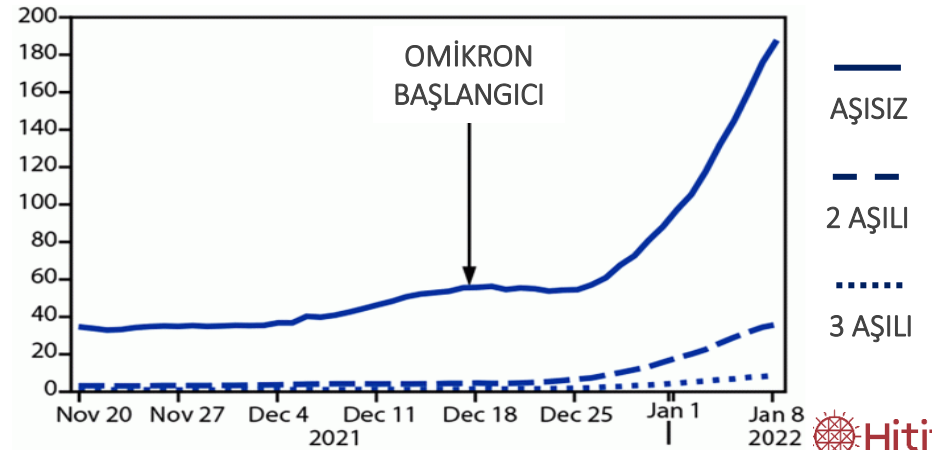
Ücretli Yolcu Kilometresi (RPK) Değişim Trendleri (%)



Küresel Günlük Covid-19 Vaka Sayıları



14 Gün Ortalama Covid Hastane Yatışları (100B Kişi Başı)





Bilanço

Bilanço (USD '000)	31.12.2019	31.12.2021	31.03.2022
Nakit ve nakit benzerleri	4,038	4,960	8,970
Finansal varlıklar	-	-	11,444
Ticari alacaklar	2,155	2,734	3,876
Peşin ödenmiş giderler	823	1,070	1,257
Cari dönem vergisiyle ilgili varlıklar	-	-	-
Diğer dönen varlıklar	239	548	609
Toplam dönen varlıklar	7,256	9,311	26,156
Maddi duran varlıklar	247	556	700
Maddi olmayan duran varlıklar	9,017	17,000	17,562
Finansal varlıklar	-	-	5,398
Ertelenmiş vergi varlıkları	184	25	114
Peşin ödenmiş giderler	813	898	1,323
Diğer duran varlıklar	57	59	58
Toplam duran varlıklar	10,318	18,537	25,154
Toplam varlıklar	17,574	27,849	51,310
Ticari borçlar	1,058	1,046	789
Banka kredileri	-	2,381	2,364
Finansal kiralama yükümlülükleri	183	1,104	1,064
Dönem karı vergi yükümlülükleri	81	181	48
Ertelenmiş gelirler	321	581	697
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	892	457	582
Toplam kısa vadeli yükümlülükler	2,536	5,750	5,543
Finansal kiralama yükümlülükleri	-	1,027	517
Ertelenmiş gelirler	902	941	1,468
Uzun vadeli karşılıklar (çalışanlara sağlanan faydalar)	166	165	183
Toplam uzun vadeli yükümlülükler	1,068	2,133	2,168
Sermaye	53	16,853	18,812
Paylara ilişkin primler	-	-	20,879
Yasal yedekler	20	20	20
Tanımlanmış emeklilik fayda planlarındaki vergi sonrası kayıplar	- 100	-105	- 105
Yabancı para çevirim farkları	- 234	-234	- 234
Net dönem karı	5,519	2,826	741
Geçmiş yıllar karları	8,712	606	3,485
Toplam özkaynak	13,970	19,967	43,599
Toplam yükümlülükler ve özkaynak	17,574	27,849	51,310



Gelir Tablosu

Gelir Tablosu (USD '000)	1 Ocak- 31 Mart 2019	1 Ocak- 31 Mart 2021	1 Ocak- 31 Mart 2022
Net satışlar	3,557	3,129	3,772
SMM (-)	-2,489	-2,003	-1,586
Amortisman öncesi brüt kar	1,261	1,517	2,699
Amortisman	193	390	513
Amortisman sonrası brüt kar	1,068	1,126	2,186
Brüt kar marjı	30%	36%	58%
Satış ve pazarlama giderleri	-114	-252	-423
Genel yönetim giderleri	-340	-418	-554
Esas faaliyetlerden diğer gelirler	534	254	295
Esas faaliyetlerden diğer giderler (-)	-1	-262	-184
Esas faaliyet karı	1,146	449	1,321
Yatırım faaliyetlerinden gelirler	28	27	210
Finansman giderleri (-)	-	-42	-852
Finansman gelirleri	-	162	26
Vergi öncesi kar	1,174	595	705
Vergi gideri	-53	-88	36
Net Kar	1,121	507	741
Amortisman	-251	-479	-748
FAVÖK	1,397	905	2,056
FAVÖK marjı	39%	29%	55%



Sosyal Sorumluluk ve Sürdürülebilirlik Projeleri

Küresel bir oyuncu olma yolunda topluma karşı sosyal sorumluluk bilinciyle hareket etmek Hitit için vazgeçilmez bir konudur

Cinsiyet eşitliği

Teknoloji sektöründe kadınları desteklemek için mentorluk sağlanması



Çevre

Su kıtlığını önlemek için vakıflara bağış yapılması



Eğitim

Burslar ve staj imkanları ile öğrencilere destek olunması



Sağlık

Pakistan'da özel tedavi ihtiyacı olan çocuklara yönelik sağlık hizmetlerinin desteklenmesi



273
Öğretmen



278
Okul



115.000
Öğrenci



“Uçan Raketler”; Hitit sponsorluğu ve organizasyonu ile imkanları kısıtlı çocuklar arasında hareketsizliği ve sağlıksız yaşam tarzlarını önlemek için düzenlenen bir sosyal sorumluluk projesidir.



Türkiye genelinde spora alışmak için genellikle yeterli eğitim veya kısıtlı imkana sahip çocukları sporla tanıştırmayı amaçlamaktadır.



Uçan Raketler Projesi Şanlıurfa'da hayata geçti. 105 okula masa, 1050 raket ve 10500 top yardımı yapıldı, 100 öğretmen masa tenisi antrenörlük sertifikasını aldı.



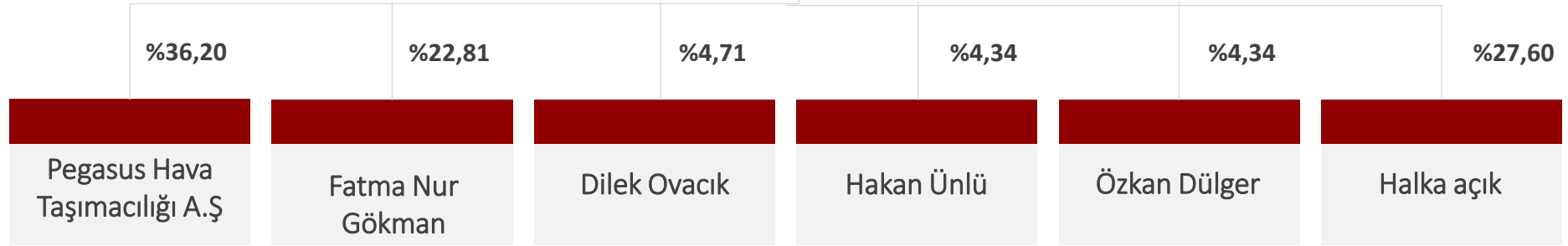
- Ortaklık Yapısı
- Kurumsal Yapı ve Güncel Değerler
- Crane Çözüm Ailesi
- Crane Partner Topluluğu



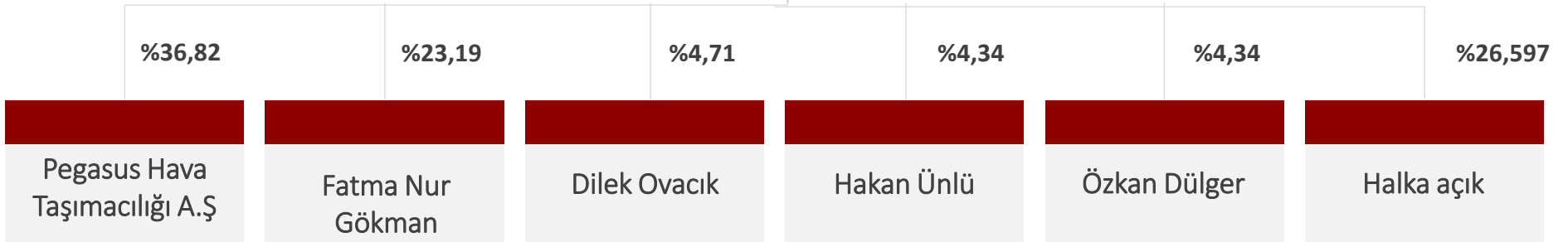
Ortaklık yapısı

12

31 Mart 2022 İtibariyle

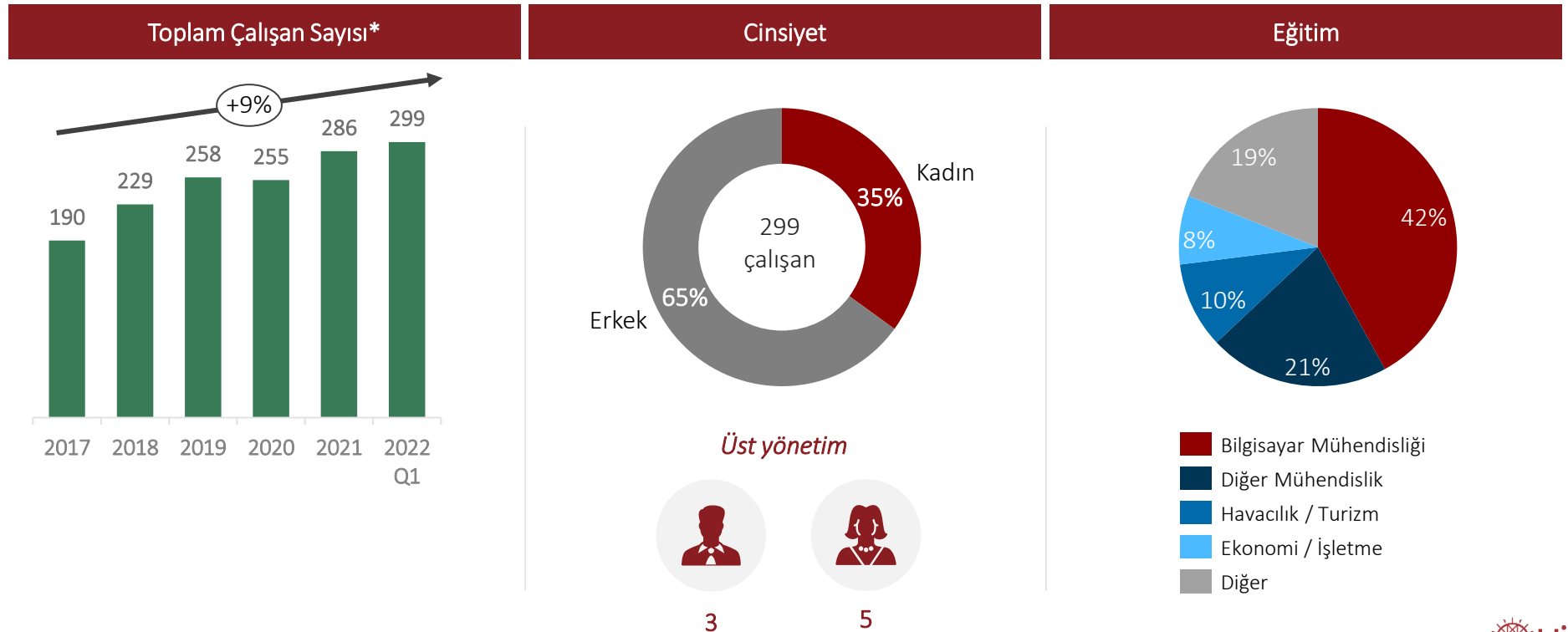
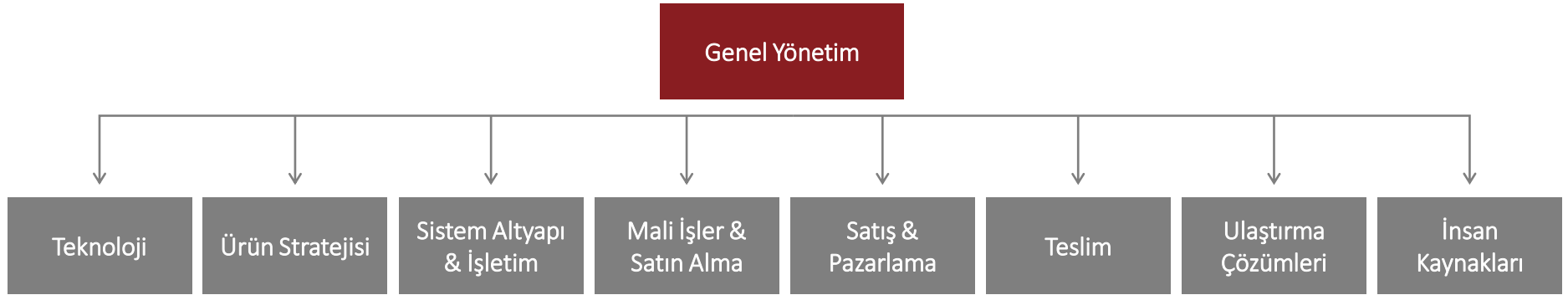


4 Nisan 2022 (Fiyat İstikrar İşlemleri Sonrası)





Kurumsal Yapı ve Güncel Değerler



* Kadrolu çalışan ve sözleşmeli danışmanların toplamıdır.



Crane Çözüm Ailesi:

Hava taşımacılığının her adımı için anahtar teslim çözümler sunuyoruz

Rezervasyon ve Yolcu Hizmetleri ("PSS")

Havayolları tarafından kullanılan, rezervasyon, biletleme, check-in, internet ve mobil rezervasyon, kalkış kontrolü, sadakat programı ve müşteri hizmetlerini kapsayan bir dizi kritik sistem

- | | | |
|-------------------------------|---------------------------|------------------------------|
| ✓ Rezervasyon ve Biletleme | ✓ Charter Yönetim Sistemi | ✓ Bagaj Eşleştirme Sistemi |
| ✓ İnternet Rezervasyon Motoru | ✓ İletişim Yönetim Modülü | ✓ Sadakat Katmanı |
| ✓ Mobil Uygulama | ✓ Kalkış Kontrol Sistemi | ✓ Müşteri Hizmetleri Katmanı |
| | ✓ Ağırlık ve Denge Modülü | |

Operasyonel Çözümler

- | | |
|---------------------|------------------------|
| ✓ Tarife Planlama | ✓ Kabin Ekibi Planlama |
| ✓ Operasyon Kontrol | |

Seyahat Çözümleri

- | | |
|---------------------------------------|----------------------------|
| ✓ İnternet Üzerinden Seyahat Acentesi | ✓ Acente Portal Uygulaması |
|---------------------------------------|----------------------------|

Sanal Mağazacılık

- ✓ Havayolu Sanal Mağazacılığı

Hava Kargo

- | | |
|-----------------------------------|--------------------------|
| ✓ Rezervasyon ve Kargo Hizmetleri | ✓ Yerel Kargo Hizmetleri |
|-----------------------------------|--------------------------|

Muhasebe Çözümleri

- | | | |
|--------------------|--------------------|--------------------------|
| ✓ Gelir Muhasebesi | ✓ Gider Muhasebesi | ✓ İş Performansı Endeksi |
|--------------------|--------------------|--------------------------|



Teşekkürler