



Shinkarenko Maxim Nikolayevich

Erkek, 43 yaşında, Doğum Tarihi 7 Şubat 1976

+380 (67) 7702045 - tercih edilen iletişim aracı

mx6ink@gmail.com

Skype: max.shinkarenko

LinkedIn: <http://linkedin.com/https://ru.linkedin.com/in/maxshinkarenko>

Yaşadığı yer: Kiev

Uyruğu: Ukrayna, Çalışma izni: Ukrayna

Gidebileceği ülkeler: BAE, Çin, İngiltere, ABD, Avustralya, Japonya, iş seyahatleri için müsait

İstenen pozisyon ve maaş

İş geliştirme, yatırım bankacılığı bölümü, yatırımcı ilişkileri müdürlüğü / yöneticiliği

Bankalar, Yatırımlar, Finans

- Yatırım Şirketi
- Doğrudan Yatırım
- Portföy Yatırımları

İstihdam: proje çalışması, yarı zamanlı, tam zamanlı

Çalışma programı: rotasyon tabanlı çalışma, uzaktan çalışma, esnek program, tam gün

Çalışmak için arzu edilen seyahat süresi: Herhangi bir süre

İş tecrübesi - 21 yıl 11 ay

Ekim 2018 – şimdiye kadar
1 yıl

Millstone & Co Yatırım Şirketi

Kiev, www.millstone-co.eu

Millstone & Co Ukraine Müdürü

- sermaye artırımı (borç ve öz sermaye)
- birleşme ve satın alma anlaşmaları
- sektör analizi
- anlaşmaların oluşturulması ve yürütülmesi

Temmuz 2016 – Temmuz 2018 arası
2 yıl 1 ay

Diamond Agro Trade Enterprise Ukrayna (DATE Ukrayna)

Ukrayna, www.diamondagrotrade.com

Müdür

- Tarımsal emtia ticaret piyasasının analizi
- Tarımsal emtia ticaretinde finansal modellerin geliştirilmesi
- Ayçiçeği tohumu işlemede finansal modellerin hesaplanması
- Bir ticaret şirketinin geliştirilmesi ve yönetimi
- Tarımsal emtia piyasasında üreticiler / aracılar ile temas kurmak
- Tarımsal emtia tüccarları / alıcıları ile temas kurma
- Risk yönetimi

Kasım 2013 - Ağustos 2015 arası
1 yıl 10 ay

ASTROLUCKS INVEST

Müdür

Görevler ve sorumluluklar ve başarılar:

- Yatırımcıların fikir ve beklentilerine uygun olarak özel sermaye fonu kavramını geliştirmek.

- Büyüme hikayesi projelerinin, tercihen aşağıdaki sektörler için yatırım sürdürülebilirliklerine göre incelenmesi: tarım, eczacılık, IT (bilişim) ve yatırımcılar için ilgi çekici diğer projeler; yatırım analizi ve tavsiyelerinin hazırlanması.

-MOSKOVA ETKİLİ TAKSİ HİZMETİ (MEST) kurma projesi fikrini geliştirdi:

- taksi pazarında analiz edilen dünya trendleri (ABD, İngiltere, AB);
- Moskova taksi piyasasının eş evreli analizi;
- Moskova ve Rusya Federasyonu risk analizi ve yatırım fırsatları;
- proje uygulaması, yatırım değerlendirmesi için 5 yıllık finansal modeller geliştirdi, yatırım değerini artırmak için yaklaşımlar getirdi (maaş + başarı ücreti konusunda geleneksel olmayan çift vardiyalı sürücüler, LPG ekipmanı taksiti, araba kazası sigorta fonu tanıtımı vb.);
- proje risklerini analiz edip sundu;
- başlangıç projesini başlatıp yönetti:
 - > finansal modelde öngörülen temel performans göstergelerinin sağlanması;
 - > kilit üyelerden oluşan ekip oluşturmak;
 - > tüm şirket faaliyetlerinin planlanması, yönetimi, denetimi;
 - > proje bütçelemesi;
 - > yatırımcılar tarafından talep edilen çeşitli şekillerde rapor sunma;
 - > finansman arama ve sağlama (leasing şirketleri aracılığıyla);
 - > ortaklar çekmek ve onlarla ilişkileri sürdürmek;
 - > bir sürücü destek servisi oluşturmak;
 - > kendi müşterilerinin siparişlerini oluşturma ve gönderme hizmeti geliştirme
- + operasyonel proje yönetimi sırasında elde edilen sonuçların örnekleri:
 - ekip: yönetici personel - 40 kişi, sürücüler - 200 kişi;
 - aylık satışlar 7,5 kat arttı
 - 12 saatlik sürücü vardiyası başına satışlar %78 arttı
 - filo dört kat büyüdü
 - filo kullanım oranı %42-60'tan %80-90'a yükseldi
 - Kendi müşteri siparişlerinin payı %30'a yükseldi
 - Kurumsal müşterilerin payı %0'dan %10'a yükseldi

- 'KENDİ ÜRETİMİ OLMADAN ÜRÜN PORTFÖYÜNE, PAZARLAMAYA, YENİ BİR YAKLAŞIMLA İLAÇLARIN TANITIMINI YAPAN BİR ŞİRKET KURMAK' fikrini geliştirdi:

- Proje uygulama konseptinin ve ana aşamalarının geliştirilmesi;
- proje ekibinin oluşturulması;
- eczane pazar analizi ve perspektif terapötik nişlerin tahsisi;
- şirketin ürün portföyünü şekillendirmek için potansiyel ilaçların seçimi;
- potansiyel uluslararası ilaç üreticilerini aramak, veri tabanını geliştirmek;
- uluslararası yargı bölgelerinin kullanımı da dahil olmak üzere proje uygulaması için gerekli kurumsal yapının tanımlanması;
- Rusya Federasyonu ve diğer BDT ülkelerinde projenin fizibilite ve yatırım potansiyelini analiz etmek;

+ elde edilen sonuç örnekleri:

- > şekillendirilmiş 20 ilaç portföyü;
- > satıcılar tanımlandı;
- >% 50'ye varan IRR değerine sahip finansal modeller geliştirildi;
- > uluslararası yargı bölgelerini de içeren yasal, kurumsal, vergi yapıları.

- BT projelerinin yatırım beklentilerini analiz etti: TAKSİ BİLGİSİ, SAĞLIKLI OLUN, projenin sahipleri ile görüşmeler yaptı.

- Karma yem üretim tesisi projesinin yatırım beklentilerini analiz etti.

Mayıs 2013 - Ekim 2013 arası
6 ay

FITOFARM Joint Stock Company

Yatırım Analizi Bölüm Başkanı

- Şirketin yatırım beklentilerini analiz etmek.
- İş değerlendirmesi.
- GMP standartlarına uygun yeni bir tesis kurmak için uygunluğu araştırmak.
- Şirketin kalkınma programını finanse etmek için halka arz dahil olmak üzere çeşitli yatırım araçlarının yararlarının ve beklentilerinin incelenmesi.
- Rakiplerin analizi.

Ocak 2008 - Nisan 2013 arası
5 yıl 4 ay

Altera Finance Investment Group

www.altera-finance.com

Sermaye Piyasası Geliştirme Müdürü

<= 10 çalışan, borç finansmanı projelerinin başlatılması ve uygulanması, uluslararası yatırımlar yapmak, birleşme ve devralma (M&A) anlaşmaları, müşteri edinme ve genişletme, ortaklarla (fonlar, bankalar, borsalar vb.) ilişki kurmak, danışmanlık hizmetlerinin sağlanması, bölüm için bir strateji geliştirilmesi (planlama, bütçeleme, fiyatlandırma), yatırım projelerinin ve müşterilerin işletmelerinin değerlendirilmesi, analitik raporlar ve stratejik planlar geliştirme

Uygulanan proje örnekleri (> 24):

- bölgesel borsada en büyük Doğu Avrupa borsalarına %25 öz kaynak satışı;
 - sigorta şirketlerinin sigorta holdingi altında konsolidasyonu;
 - refrakter holdingin yararına en büyük metalürji holdinginden bir spin-off refrakter tesisinin alınması;
 - İlk 5 domuz eti ve sosis üreticisinin yerel tahvil ihracı;
 - İlk 5 domuz eti ve sosis üreticisi için 5 yıllık strateji geliştirilmesi
 - 5'ten fazla küçük ve orta ölçekli bankanın satış öncesi (yatırım) değerlendirmesi; bilgi / yatırım gelişimi
- Rusça ve İngilizce notlar;
- Bir tarımsal holdingin IPO ve Avrupa Menkul Kıymetler Borsası'nda halka arzı için hazırlık yapmak

Ocak 2007 - Ocak 2008 arası
1 yıl 1 ay

Altera Finance Investment Group

www.altera-finance.com

Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi

Uluslararası yatırım topluluğu ile temas kurmak (fonlar, bankalar, borsalar, hukuk danışmanları, denetçiler, stratejik yatırımcılar vb.) - 600'den fazla temas, Varşova Menkul Kıymetler Borsası (WSE), Viyana Menkul Kıymetler Borsası (WB) ile işbirliği anlaşmaları imzaladı, Londra Menkul Kıymetler Borsası (LSE), Frankfurt Menkul Kıymetler Borsası (DB), NYCE Euronext ile kurulan temaslara, Potansiyel müşteriler için konferanslar düzenlemek - 5'ten fazla etkinlik, bir istemci veri tabanı geliştirilmesi.

Ocak 2003 - Ocak 2006 arası
3 yıl 1 ay

ADAS International (İngiltere)

www.adas.co.uk

Donetsk Bölgesi Proje Ekibi Başkan Yardımcısı

İngiltere Uluslararası Kalkınma Departmanı (DFID www.dfid.gov.uk) tarafından desteklenen bir uluslararası teknik yardım projesi uyguladı - tarımsal işletmelerin desteklenmesi, kırsal bölgeler ve toplulukların geliştirilmesi, kredi birlikleri / kooperatifler / kamu işletmeleri / üçüncü taraf tahkim mahkemelerinin kurulması ve geliştirilmesi, KOBİ'lerin geliştirilmesi.

Ocak 2004 - Ocak 2005 arası
1 yıl 1 ay

Avrupa Güvenlik ve İşbirliği Teşkilatı (AGİT)

www.osce.org

Proje Yöneticisi

KOBİ 'İŞ: adım adım' için bir iş geliştirme kiti geliştirmek üzere bir proje uygulayarak OCSE www.osce.org, adresinden 55 bin kopya dolaşımını gerçekleştirdi.

Ocak 2001 - Ocak 2005 arası
4 yıl 1 ay

AgroConsult Danışmanlık Hizmeti

www.dac.donbass.com

Danışman / Bağış Toplama

'DonetskAgroConsult' danışmanlık şirketinin kurulmasına ve geliştirilmesine katkıda bulundu. Ayrıca farklı birçok kar amacı gütmeyen kuruluşların kurucusu ve üyesidir.

Ocak 2001 - Ocak 2002
1 yıl 1 ay

AVRASYA VAKFI, BIZPRO (USAID), IRD (USAID)

www.eurasia.org www.bizpro.com.ua www.ird-dc.org

Proje Yöneticisi

EURASIA FOUNDATION www.eurasia.org, BIZPRO (USAID) www.bizpro.com.ua www.usaid.gov, Ukrayna'da iş gelişimini kolaylaştıran IRD (USAID) www.ird-dc.org'un farklı bilgi ve danışmanlık, sahte kimyasallara karşı kampanya yürütmek, AIDS ve kardiyovasküler hastalıkları önleme projelerinde çalıştı.

Ocak 1999 - Ocak 2002
3 yıl 1 ay

AGRISYSTEMS LTD. (Birleşik Krallık)

cardnoem.agrisystems.co.uk/

Çeviri Bölüm Başkanı, Kişisel Asistan, Müdür

AGRISYSTEMS LTD'nin (Birleşik Krallık, www.agrisystems.co.uk) Donetsk Bölgesi Projesinin farklı bölümlerinde çalıştı - Ukrayna'nın Donetsk Bölgesi'ndeki kolektif tarım işletmelerinin yeniden düzenlenmesi ve özelleştirmelere odaklandı.

Ocak 1995 - Ocak 1998 arası
3 yıl 1 ay

YÜKSEKOKUL EĞİTİM MERKEZİ GİRİŞLERİ

Çevirmen / İngilizce Öğretmeni

İngilizce çevirmeni ve öğretmeni olarak yarı zamanlı hizmet sağladı.

Ocak 1996 - Ocak 1997 arası
1 yıl 1 ay

Uluslararası Finans Kurumu, IFC / Uluslararası Bölümü Geliştirme (İngiltere)

www.ifc.org

Çeviri Bölüm Başkanı

Birleşik Krallık Uluslararası Kalkınma Departmanı (DFID www.dfid.gov.uk) tarafından desteklenen Donetsk Uluslararası Finans Kurumu (IFC) bölgesinde bir proje - kolektif tarımsal işletmeleri özelleştirmek için bir model geliştirme ve pilot uygulama.

Eğitim

Yükseköğrenim

2003

Donetsk İşletme Enstitüsü

Ekonomi ve İşletme Hukuku Uzmanı, Yüksek Lisans

1998

Gorlovka Devlet Yabancı Diller Pedagoji Enstitüsü

İngilizce, Almanca, Rusça Diller ve Edebiyat, İngilizce, Almanca, Rusça dillerinde, edebiyat ve pedagoji yüksek lisans derecesi

Mesleki gelişim, kurslar

2010

Londra (İngiltere), Viena (AU), Frankfurt am Main (DE), Prag (CZ), Varşova (PL)'e Birden Fazla İş Gezisi

Altera Finans Yatırım Grubu, Yatırım topluluğu (fonlar, yatırım ortakları, borsalar, IR, denetçiler vb.)

2005

Washington DC, Iowa Eyaleti, ABD Çalışma Gezisi

USAID, Yerel yönetimlerin ve bölgesel sosyal ve ekonomik programların geliştirilmesi, STK, iş ve tarıma destek programları

2005

Cardiff, Galler, İngiltere'ye çalışma ziyareti

DFID, ADAS, Tarım, kırsal bölgeler ve kırsal danışmanlık hizmetlerinin geliştirilmesi

2001

Edinburg, Londra, İngiltere'ye çalışma ziyareti

DFID, İskoç Tarım Koleji (SAC), Tarımın geliştirilmesi, kırsal bölgeler ve kırsal danışmanlık hizmetleri

Anahtar beceriler

Diller	Rusça - Anadili İngilizce - C2 - Yeterlilik Almanca - A1 - Temel Ukraynaca - C2 – Yeterlilik
Beceriler	Müzakere Becerileri, Analitik Beceri, Liderlik Yetenekleri, Borsa, Bütçeleme, Stratejik Planlama, Finansal Analiz, Takım Yönetimi, Başlangıç Projesi, MS PowerPoint, Proje Yönetimi, Etkinlik Yönetimi, İş Planlaması, Proje Yönetimi, Risk Yönetimi, Yatırım Bankacılığı, Yatırım Analizi, Taksit Siparişi, Satış Yetenekleri, Yatırımcı İlişkileri, İş İngilizcesi, Borsa, Birleşme ve Devralmalar, Halka Arz, Tarım, İş Geliştirme, Sunum Becerileri

Ayrıntılı bilgi

Bonservisler	Varşova Menkul Kıymetler Borsası Robert Kwiatkowski (İş Geliştirme Direktörü) Erste Menkul Değerler Juergen Prumetz (Kurumsal Finans Direktörü) Astrolucks Yatırım Vladislav Malinin (CEO)
Benim hakkımda	Finans ve yatırım bankacılığına ayrılmış 18'den fazla uluslararası ve yerel etkinliğe organizatör, konuşmacı, katılımcı olarak (ayrıca Londra, Frankfurt-on-Mine, Varşova) katıldı. Ofis yetenekleri: Deneyimli ofis kullanıcısı, grafik, internet yazılımları, bakmadan yazma becerisi, Bloomberg kullanıcısı. Kişisel başarılar: Kharkov Uluslararası Maratonu (42,2 km) 2014 - sonuç: 4:14:17. Saint-Petersburg Beyaz Geceler Uluslararası Maratonu (42,2 km) 2015 - sonuç: 4:40:57, http://www.wnmarathon.ru/index-rus.php . Ağustos 2015'te Elbrus'un (5 642 m) Avrupa'nın En Yüksek Zirvesi'ne Tırmanma Seferine Katıldı - Sonuç: 5394 m, https://vimeo.com/140240304 .